

Colombes, le 27 mai 2009

Lettre de recommandation

Madame, Monsieur,

La société ARKEMA est constituée de plusieurs divisions produits. J'occupe la fonction de CHEF DES VENTES dans l'une de celles-ci et en tant que tel, j'ai eu l'occasion de manager Monsieur Emmanuel RASTELLETTI en ce qui concernait ses objectifs à atteindre et la stratégie commerciale à suivre auprès de nos clients.

Emmanuel a su assumer le développement à la fois technique et commercial de nos produits à l'échelon international, en conciliant ses objectifs produits et les contraintes administratives et fonctionnelles du Centre de Recherche dans lequel il était organiquement basé, ce qui n'était pas toujours facile, notamment en terme de réactivité pour le SAV. Pour cela, il a su faire preuve d'organisation, d'autonomie et de persévérance pour défendre la ligne de nos produits, d'abord en interne au sein de la société, puis à l'extérieur auprès des clients. Mais il a également fait preuve de persuasion, de diplomatie et de pédagogie auprès de nos distributeurs à l'échelon international et s'est vite imposé comme un expert fréquemment sollicité pour les visites clients.

Il a par ailleurs participé à l'élaboration de plusieurs brevets, tenu des stands et présenté des conférences en France et à l'Etranger devant des auditoires expérimentés.

Son poste aurait pu être tenu par un ingénieur technico-commercial, mais la stratégie de notre société, comme beaucoup d'autres grandes sociétés en France, se réfère plus au niveau d'enseignement acquis qu'à l'expérience sur le terrain. C'est pourquoi Emmanuel a profité de l'une des offres qu'il a eues de l'extérieur pour passer cadre et évoluer vers un poste de Product Manager. Pour cela il a dû quitter notre société, au grand regret des deux parties, mais je tiens par la présente à confirmer toute ma confiance en lui et à vous le recommander chaudement pour un poste à responsabilité, par exemple de Product Manager ou de cadre technico-commercial dans un domaine international et sur des produits à haute valeur ajoutée.



Antonio PARANHOS-NETO
Senior Key Account Manager &
Development Manager Europe & ROW